

その価格、
本当に適正ですか？

価格転嫁対策セミナー

仕入高騰・人件費アップ時代を 生き抜く経営戦略

受講無料

資材・原材料価格の高騰、人件費の引上げ等、業種を問わず利益を出しにくい状況が続いています。円滑な事業継続のためには、取引価格の適正化や価格転嫁を行う必要があると認識しつつも、値上げができない、利益を出せない状況にあるのではないのでしょうか。本セミナーでは、取引先にどのように値上げを交渉すればよいのか、相手は値上げをどのように感じるのかなど、価格転嫁の進め方についてアドバイスいたしますので是非ご参加ください。



日時

2025年9月29日(月)
13:30~15:30

受講
方法

会場：秋田商工会議所 ホール80 (秋田市旭北錦町1-47 秋田県商工会館 7F)
※会場の場合先着30名になります。

オンライン：ZOOMで受講 ※オンライン参加の方には、受講前日までに参加方法等についてメールでご案内いたします。

対象

中小・小規模事業者 (会員、非会員問わず)

1. 講演内容

- ◎原料・仕入高騰と価格転嫁の現状
- ◎価格転嫁のポイントと時期
- ◎高付加価値化による価格転嫁戦略
- ◎商品・サービスの価値向上と適正価格への繋げ方
- ◎BtoCにおける価格転嫁の進め方と転嫁事例

2. 情報提供

- ◎秋田県よろず支援拠点「価格転嫁サポート窓口」の概要及び支援事例

講師 プロフィール

essentia 代表/
経営革新プロデューサー
経営革新等認定支援機関
中小企業診断士

菊地 亮太 氏



1981年生まれ、東京都出身。早稲田大学第一文学部卒業。大手流通小売業を経て、2011年に独立。現場での経験と心理学を活用して、売れる仕組みを構築する経営革新コンサルティングを実施。経営理念や事業コンセプトを明確にし、それをお客様に伝えるためのマーケティング活動や、社内に浸透させる組織力向上の取り組みを中心とした経営支援を行っている。現場に入り込み、平易な言葉で語る支援スタイルが好評。支援ノウハウを凝縮した研修も人気となっている。著書に、「人の心を動かして10倍業績を上げる法」がある。

申込み先
申込方法

秋田商工会議所 経営支援課 (TEL 018-866-6677 FAX 018-862-2101)
右記QRコードまたは下記申込書に必要事項をご記入のうえ、9月22日(月)までお申込みください。



参加申込書

※3名以上で申し込む場合は、
コピーしてご使用ください。

▶▶▶ FAX 018-862-2101

事業所名			T E L	
所在地			参加形式	会場 ・ オンライン ※どちらかをお選びください。
受講者名	①	②	E-mail	
業 種	☐ 製造 ☐ 建設 ☐ 卸売 ☐ 小売 ☐ サービス ☐ 飲食 ☐ その他 ☞ ※業種に✓を入れて下さい。			

※ご記入いただいた個人情報は、各種連絡・情報提供のために利用するほか、参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。

主催 秋田商工会議所