

販路拡大支援セミナー

～商流の変化を学び商談成約率を向上させる～

優れた商品を持ち、全国に向けて市場開拓を目指す企業にとって、商談会は販路拡大を目指す絶好の機会です。しかしながら、変化する市場の商流を捉えきれず、その機会を逃してしまう企業も少なくありません。

本セミナーでは、マーケットの変化と商品改良、商談会におけるバイヤーへの訴求方法を一貫して学び、「いっぴん商談会 akita2023」等での商談成約率向上を図ることを目的とします。

具体的な事例を交えた内容となっておりますので、多数ご出席くださいますよう、ご案内申し上げます。

第1部 14:00～15:00

『商談会に臨むための心構えと成果を上げるPR方法』

ノースコマース(株)／取締役 菅原 久典 氏
(ノリット・ジャポン(株)／代表取締役社長)

菅原久典氏 プロフィール

秋田県湯上市生まれ、秋田市在住。ノリット・ジャポン株式会社として、自社の商品開発に積極的に取り組むとともに、商談会への出展経験を多く有している。また、ノースコマース株式会社の取締役を兼任しており、電子商取引にも注力している。今回は、商談会に臨むための心構えと成果を上げるPR方法について、具体的な事例を交えながら講演する。



第2部 15:10～16:10

『いっぴん商談会 akita2023の特徴と商談ポイント』

M'sアドバイザー／代表 遠藤 光好 氏

遠藤光好氏 プロフィール

カメイ(株)で、福岡・横浜・大阪の各支店長、仙台商工会議所の商談会コーディネーターを歴任後、販路拡大に関するコンサルティング事業を行っている。今回は、いっぴん商談会akita2023の特徴と商談ポイントについて講演する。



情報提供 16:10～16:30 「いっぴん商談会 akita2023」における留意点の説明

※第2部以降は「いっぴん商談会 akita2023」参加者向けの講演となりますが、ご興味がありましたら引き続きご参加ください。

日時

2023年10月5日(木) 14:00～16:30

会場

ホテルメトロポリタン秋田 (秋田市中通7丁目2-1)

対象

自社商品を有し販路拡大を目指す事業者等

◆自社商品の魅力をPRしたい方や販路拡大にお悩みの方、商談会でのPR方法や出展のノウハウがわからない方など、是非ご参加ください。

定員

30名

受講料

無料

申込方法

申込書に必要事項をご記入のうえ、FAXまたは郵送にて9月27日(水)までお申込みください。

<お問い合わせ・お申し込み先> 秋田商工会議所 経営支援課

TEL/018(866)6677 FAX/018(862)2101 Eメール shien@akitacci.or.jp

担当:藤原

販路拡大支援セミナー 受講申込書

1社より複数名のお申込みも可能です。記入欄が足りない場合はコピーしてお申込みください。

企業名			
所在地	秋田県 _____ 市・町・村 ※事業所が所在する市町村をご記入ください		
業種		従業員数	人
参加者役職			
参加者氏名			
電話			
FAX			
メールアドレス	@		

【送付先】 秋田商工会議所 経営支援課 担当：藤原 FAX **018(862)2101**

ご記入いただいた情報は、商工会議所からの各種連絡・情報提供のために利用するほか、研修参加状況の分析のために利用することがあります。

秋田商工会議所が実施する商談会支援のご紹介

<補助金>

今年度、全国の商工会議所が主催・共催・後援で開催します商談会や展示会に出展される事業所様に対して、参加費および交通費を一部補助いたします。

◆補助対象者	秋田商工会議所会員
◆補助金額	参加費補助 → 3,000 円(上限)
	交通費補助 → 20,000 円(上限)
◆補助率	全額補助
◆回数上限	年度内 1 社あたり3回まで

※本補助金は商談会等終了後の精算払いとなります。

対象となる主な商談会として、
「伊達な商談会」(仙台商工会議所主催)
「ビジネスマッチ東北」、「スーパーマーケット・トレードショー」
などがあります。

他にも対象となる商談会がございますので、
商談会や展示会に出展される場合には、
当所経営支援課(TEL / 866-6677)に連絡のうえご確認ください。

