西談カアップでまる

~効果的な商談手法を学ぶ~

優れた商品を持ち、全国に向けて市場開拓を目指す企業にとって、商談会は販路拡大を目指す絶好の機会です。しかしながら、PR 方法や出展のノウハウが乏しく、販路拡大の機会を逃している企業も少なくありません。

本セミナーでは、自社製品・商品や技術の価値の再認識から始まり、現役バイヤーの求めるポイントや、効果的な営業手法等を一貫して学び商談会に参加するノウハウ等を習得する効果的な営業手法を学ぶ機会を提供します。

具体的な事例を交えた内容となっておりますので、多数ご出席くださいますよう、ご案内申しあげます。

【第1部】13:30~14:30

『バイヤーが求める商品とは?』

仙台商工会議所 販路開拓・開拓支援事業コーディネーター

宮 本 優氏



【プロフィール】

(株)藤崎で、食品部・紳士服部の部長を歴任後、伊達な商談会でコーディネーターを務めている。

今回は、豊富なバイヤー経験から 具体的な事例を紹介し、商談の成約 率を向上させる商品のポイントを 講演する。

【第2部】14:30~15:00

『伊達な商談会』模擬商談会

講師2名がそれぞれバイヤー役·解説役となり 模擬商談を行い、商談の手法を分かりやすく伝えます。



【第3部】15:10~16:20(終了後質疑応答)

『商談に臨む基本について ~新型コロナ時における商談の注意点~』

仙台商工会議所 販路開拓·開拓支援事業コーディネーター

遠 藤 光 好氏



【プロフィール】

カメイ(株)で、福岡・横浜・大阪の 各支店長を歴任後、伊達な商談会で コーディネーターを務めている。

今回は、商談におけるノウハウや 効果的な手法だけでなく、コロナ禍 における商談のポイントを交えな がら講演する。

□□□ 2020年10月1日命

13:30~16:30

会場 ホテルメトロポリタン秋田 4階 ルーチェ (秋田市中通7丁目2-1)

対象 商談会に出展を検討している事業者

自社商品の魅力をPRしたい方や販路拡大にお悩みの方、商談会でのPR方法や出展のノウハウがわからない方など、是非ご参加ください。

₹ 30名

受講料

無料

申込方法

下記申込書に必要事項をご記入のうえ、FAXまたは郵送にて9/23(水)までお申込みください。 秋田商工会議所HPからも申込み可能です。

くお問い合せ・お申し込先> 秋田商工会議所 経営支援課 TEL/018(866)6677 FAX/018(862)2101 Eメール shien@akitacci.or.jp 担当:厚木

商談力アップセミナー 受講申込書

1 社より複数名のお申込みも可能です。記入欄が足りない場合はコピーしてお申込みください。

企業名			業種		従業員数	
参加者名①			役 職			
参加者名②			役 職			
電話		FAX		ご担当者		
住 所	〒 −			,		

【送付先】 秋田商工会議所 経営支援課 FAX 018(862)2101

ご記入いただいた情報は、商工会議所からの各種連絡・情報提供のために利用するほか、研修参加状況の分析のために利用することがあります。

秋田商工会議所が実施する支援内容のご紹介

今年度、全国の商工会議所が主催・共催・後援で開催します商談会や展示会に出展される事業所様に対して、参加費および交通費を一部補助いたします。

- ◆参加費補助 → 1商談3,000円(上限)
- ◆交通費補助 → 20,000円(上限)
- ※交通費支給回数は年度内1社あたり3回まで
- ◎商談会等終了後の精算払いとなります。

対象となる商談会として、「伊達な商談会」「買いまっせ!売れ筋商品発掘市(大阪商工会議所主催)」・「ザ・商談!し・ご・と発掘市(東京商工会議所他主催)」「ビジネスマッチ東北」など。



他にも対象となる場合がございますので、商談会や展示会に出展される場合には、当所担当課(経営支援課・TEL / 866-6677)に連絡のうえご確認ください。

伊達な商談会について

仙台商工会議所では、東北の商工会議所会員企業を対象に、事 前予約型個別商談会「伊達な商談会」を開催し、カテゴリーごと のバイヤーと定期的な商談会を実施しています。



伊達な商談会は展示見本型商談会とは異なり、バイヤー企業とサプライヤー企業が一対一の商談を行う逆見本市型商談会です。

百貨店・商社のバイヤー経験者であるコーディネーターが常駐し、商品開発や商談の際のポイントなど、事業所の皆さんのご相談に対応しています。

また、全国の様々なバイヤー企業との商談会を開催することで、企業の販路回復・拡大に向けての課題を見出します。さらに、それらの課題をコーディネーターのサポートにより一つ一つ解決していくことで、商談成約率を高めていき、企業の販路回復・拡大を実現しております。



伊達な商談会に出展される場合には、

- ◆参加費 3,000円 → 全額3,000円補助
- ◆交通費 秋田-仙台間の往復交通費を補助(20,000円上限、年度内3回まで)となります。